



Styringsmodell – Voss Virka

Hubstyre

Martin William Kulild,
Rådmann



Voss herad

Borghild Lekve



Alexander Ringheim



John Erling Bjørke



Lars Istad

Voss Biogjødselforum

Prosjektledelse

Elise Sæle Dahle

Prosjektleder
And Friends

Caroline Wangen

Rådgiver
sirkulærøkonomi
Green House

Oppdragsgiver

Kaia Finne

Næringssjef



Voss herad

Ressursgruppe

Voss herad

Hans Erik Ringkjøb

Kaia Finne

Anders Gjøstein

Lina Hamre

BIR

Øyvind Birkeland

Ulrikke Hernæs

Hogne Overaa

Stian Halland

Jørgen Austvik

Terje Strøm

Jon Grønsberg

Invertapro

Alexander Ringheim

Trude Andersen

Bjørke Sandtak

John Erling Bjørke

Ola Hamre Bjørke

Voss Biogjødselforum

Lars Istad

Voss Gymnas

Håvard Vambheim Styve

Ragnhild Blikberg

Asle Kvestad

Hva vi jobber med nå

Formell organisering

Forretningsutvikling, strategi og partnerskap

Konseptualisering og strategisk kommunikasjon

Finansiering

Voss Virka er i en investeringsfasen.

-2027



Investeringsfasen

2027-

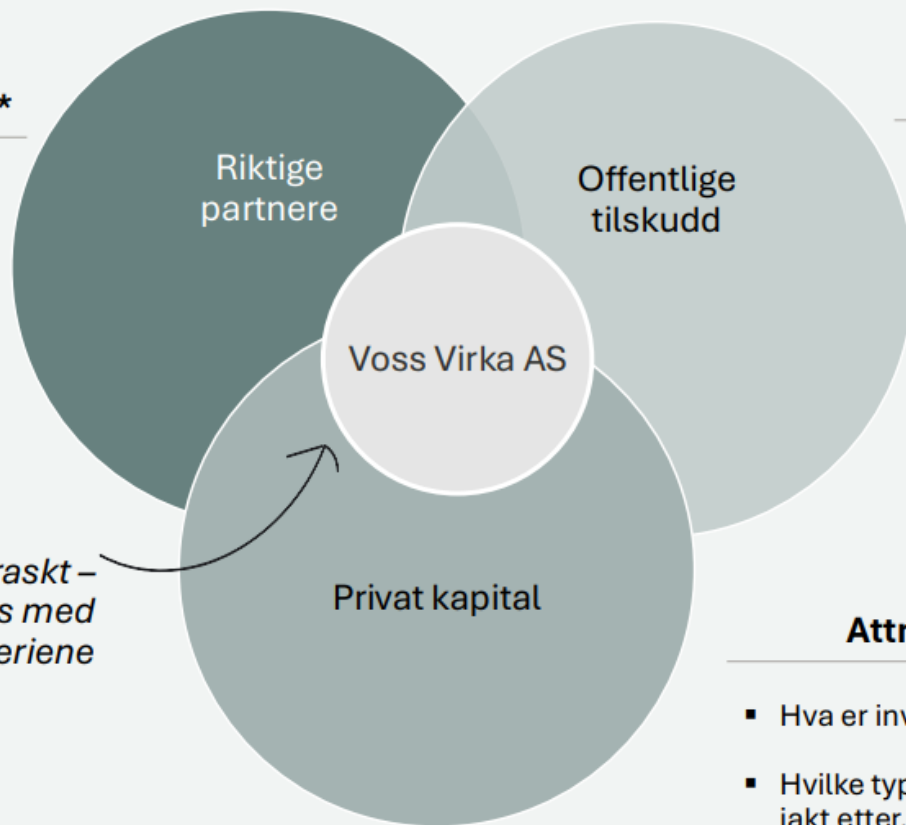


Høstefasen

Attraktivt for de riktige partnerne*

- Hva er vårt unike verdiforslag, og hvordan kan vi best fremme det mot potensielle partnere for å sikre de riktige aktørene i- og rundt Voss Virka?

Forutsetning at AS blir etablert raskt – utløsende for å lykkes med suksesskriteriene



Sikre offentlige tilskudd

- Hvilke offentlige finansieringsmuligheter er tilgjengelige, og hvordan kan vi best sikre at Voss Virka oppleves som et samfunnsnyttig, innovativt og lønnsomt prosjekt?

Attraktivt for privat kapital

- Hva er investeringscaset?
- Hvilke typer private investorer er vi på jakt etter, og hvordan kan vi gjøre vårt investerings-case attraktivt for disse?

9 utvalgte hypoteser| Det er enighet om følgende 9 hypoteser* som må være sanne for at Voss Virka skal lykkes med å nå ambisjonen...

Voss Virka Hvordan skal vi vinne?

1

For å lykkes må Voss Virka AS sikre nok finansiering til å dekke 2-4 års koordinering og drift av parken

2

For å lykkes må eksisterende startups i Voss Virka lykkes med skalering innen 2027

3

For å lykkes må risikoen for bøndene reduseres gjennom offentligstøtte til finansiering av nødvendig investering på gårdene

4

For å lykkes må 1-3 regionale/lokale, solide og robuste aktører inn i parken og/eller ressurs-samarbeidet etableres innen 1-4 år

5

For å lykkes må 1-3 større*, solide og robuste selskaper med økonomisk tyngde etableres i parken innen de neste 1-4 årene

6

For å lykkes må en innovasjonshub for bioøkonomien/organisk gjødsel etableres innen 1-2 år

7

For å lykkes må Voss Virka AS etablere et robust nettverk for kunnskapsdeling og samarbeid mellom bedriftene i parken

8

For å lykkes må Voss Virka tilby en konkurransedyktig infrastruktur med tydelig plan for arealbruk i parken

9

Det må skapes en positive drive i Voss og samfunnet for øvrig for å bidra/delta i Voss Virkas suksess (skape følelse av FOMO) blant potensielle aktører

* enkelte hypoteser er flyttet til konkrete tiltak og flere ble revidert ut i fra foreslåtte tekst